

Яндекс.Такси в моногороде.

ООО Яндекс.Такси информирует о возможности участия в проекте «Мой таксопарк». Уважаемые предприниматели если вы готовы организовать деятельность для организации службы такси на территории пос. Юго-Камский. ООО Яндекс.Такси предоставляет возможность приобретения автомобилей по специальной программе, в том числе в лизинг, а также программное обеспечение для управления автопарком. Контрактные лица по вопросам участия в проекте: Валитова Аделия Рашитовна (a.valitova@frmrus.ru, +7(495)734-79-19 доб. 282, +7 985-101-62-83), Яковлева Валентина Георгиевна (v.yakovleva@frmrus.ru, +7(495)734-79-19 доб. 280, +7 985-101-62-86).

Приложение: Дополнительные разъяснения по вопросам сотрудничества с ООО Яндекс.Такси.

Дополнительные разъяснения по вопросам сотрудничества с Яндекс.Такси

1. Что будет необходимо от предпринимателя, изъявившего желание участвовать?

Муниципалитет направляет информацию о востребованности в данном сервисе и указывает контакты предпринимателей (почта, телефон). После получения списка Яндекс свяжется с предпринимателями и расскажет подробнее о проекте, разработает индивидуальный план и проинструктирует о дальнейших шагах.

2. Софинансирование или полное вложение денег в покупку авто предпринимателем, участвует ли муниципалитет в софинансировании? оплата труда водителям возлагается на предпринимателя?

Если у муниципалитета может субсидировать малый бизнес в рамках данного проекта, то это серьезно ускорит окупаемость проекта для предпринимателя и создаст дополнительные рабочие места за счет покупки предпринимателем дополнительных автомобилей.

В Яндекс.Такси уже успешно разработан механизм предоставления скидок от автопроизводителей, а также льготных условий по лизингу, кредитованию и страхованию. Мы сможем помочь предпринимателям получить автомобили на выгодных условиях и по выгодным ценам. (Например, на Renault Logan в комплектации MT CONFORT + кондиционер, белого цвета, стоимостью 602 980 рублей можно приобрести с дополнительной скидкой 12%. Более подробную информацию о имеющихся скидках предоставим предпринимателю по запросу.)

3. Как распределяется доход между предпринимателем и Яндекс-такси?

Как правило, Яндекс.Такси удерживает комиссию 20% от стоимости заказа. Но для предпринимателей в рамках запуска моногородов численностью менее 100 тыс. чел. Яндекс.Такси предоставляет скидку для новых генеральных партнеров (предпринимателей):

Первые 3 месяца: 100% скидка

С 4 месяца: 75% скидка

С 16 месяца: 50% скидка

Полученная в рамках проекта скидка на комиссию окупает вложения предпринимателя в развитие моногорода.

4. Кто координирует и контролирует маршруты передвижения?

Яндекс.Такси предоставляет партнерам уникальную информационную платформу, в которой одновременно можно управлять как заказами пользователей из приложения Яндекс.Такси, так и заказами таксопарков. Благодаря высокотехнологичной системе распределения заказов и маршрутизации повышается эффективность дорожного движения в

городе. Помимо этого, осуществляется страхование всех поездок, а встроенная система качества обеспечивает высокую безопасность дорожного движения в городе.

5. Предоставление мест хранения авто за предпринимателем?

Партнеры самостоятельно находят места для хранения автомобилей.

6. Какое оборудование, помимо автомобилей, необходимо приобрести и какова его стоимость для 1-го авто? (прописано ли это в требованиях)?

Чтобы начать работать в системе Яндекс.Такси, каждому водителю достаточно установить приложение Яндекс.Таксометр на его личный смартфон или планшет. То есть дополнительного оборудования скорее всего не понадобится.

7. Каково минимальное количество авто?

Минимальные требования к количеству автомобилей:

Для городов с населением: менее 10 000 - 3 авто, менее 25 000 - 5 авто, менее 50 000 - 7 авто, менее 75 000 - 10 авто, менее 100 000 человек - 15 авто.

Автомобили должны быть брендированные, Набор наклеек оплачивается партнером и стоит не более 1900 рублей.

8. Какую отчетную документацию необходимо предоставлять предпринимателю после запуска проекта и периодичность ее представления?

Процесс крайне прост. Всего лишь ежемесячно обмениваемся актами по договору по электронной почте.

9. Условия приобретения а/м в лизинг?

Есть различные схемы для разных типов партнеров и автомобилей с авансовым платежом от 0 до 20% от стоимости автомобиля, Срок лизинга - 3 года, КАСКО 4%.